



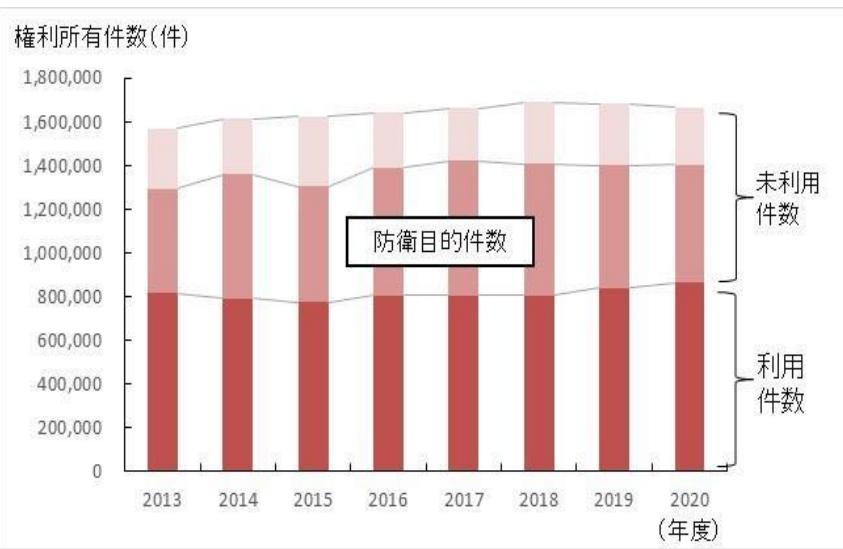
サービス説明資料

特許メンテナンスからライセンス・売却まで
管理するプラットフォーム

IPNexusについて

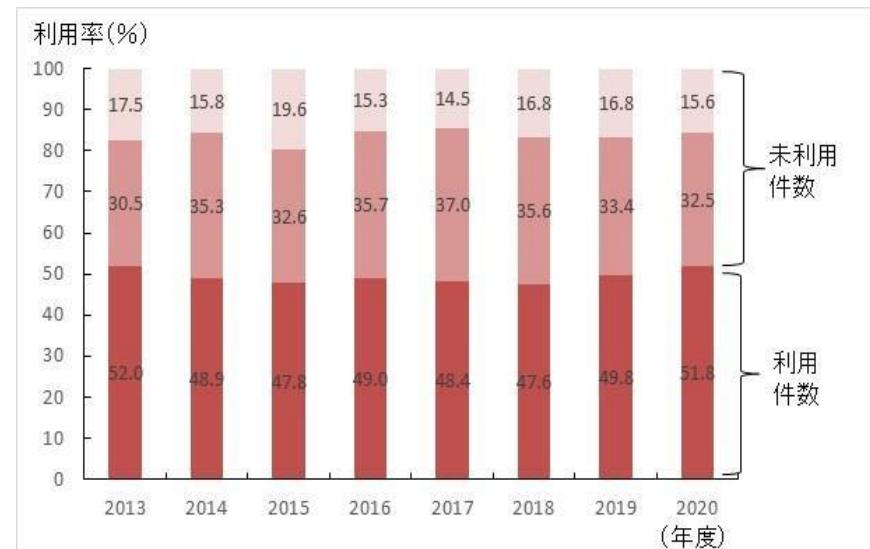
休眠特許に対する課題

誰も活用していない休眠特許は約20万件あるといわれています。休眠特許は、管理コストとして所有者の負担になるばかりか、他社の実施を阻害することから「社会的な負債」といわれています。



特許権数とその利用率の推移（国内）

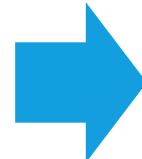
<https://wwwipo.go.jp/resources/report/nenji/2022/graph.html>



IPNexusは、特許のメンテナンスからライセンス交渉、収益管理のまでトータルにサポートするプラットフォームを提供し、お客様の特許の収益化を実現します。これによって、IPNexusは、お客様の活用していない特許の「社会的な負債」を軽減し、経済的価値を生み出す「社会的な資産」に転化させます。

負債化した特許 (休眠特許)

- 経済的価値が生み出されない
- 企業や発明者の投資が無駄になる
- イノベーションの妨げになる
- 管理コストが負債化



特許の資産化

- 経済的利益をもたらす
- 市場が活性化される
- 新商品やアイデアが創出される
- 収益源となる



特許のライセンス・売却するためには、マーケティングや売り込み交渉等を行う必要があり、高度な専門知識やリソースが必要になります。特に中小企業や個人発明家にとっては、ターゲット市場の選定やパートナーの探索・アプローチ方法が課題となります。

売り込み先は
どう見つければいいの？

特許価値は、どのように
アピールするばいいの？

売り込み先との交渉は
どうやるの？

ライセンス料は
どう設定すればいいの？



IPNexusプラットフォームで解決

特許をライセンスした後は、契約条件を厳守するために、契約期間、ロイヤルティの支払い、技術使用の範囲などのライセンス管理が必要になります。特に、ライセンスした特許のメンテナンス（特許年金の管理）が重要になります。ライセンス期間中にうっかり消滅させてしまった場合、大きな問題になります。

特許のメンテナンスは
どうすればいいの？

特許権侵害
を見つけたときは？

収入収支の管理は？

契約の再交渉は
どうするの？



IPNexusプラットフォームで解決

IPNexus・プラットフォーム 機能説明

出願管理

年金管理

コスト管理

特許評価

収益管理

マーケットプレイス

専門家相談

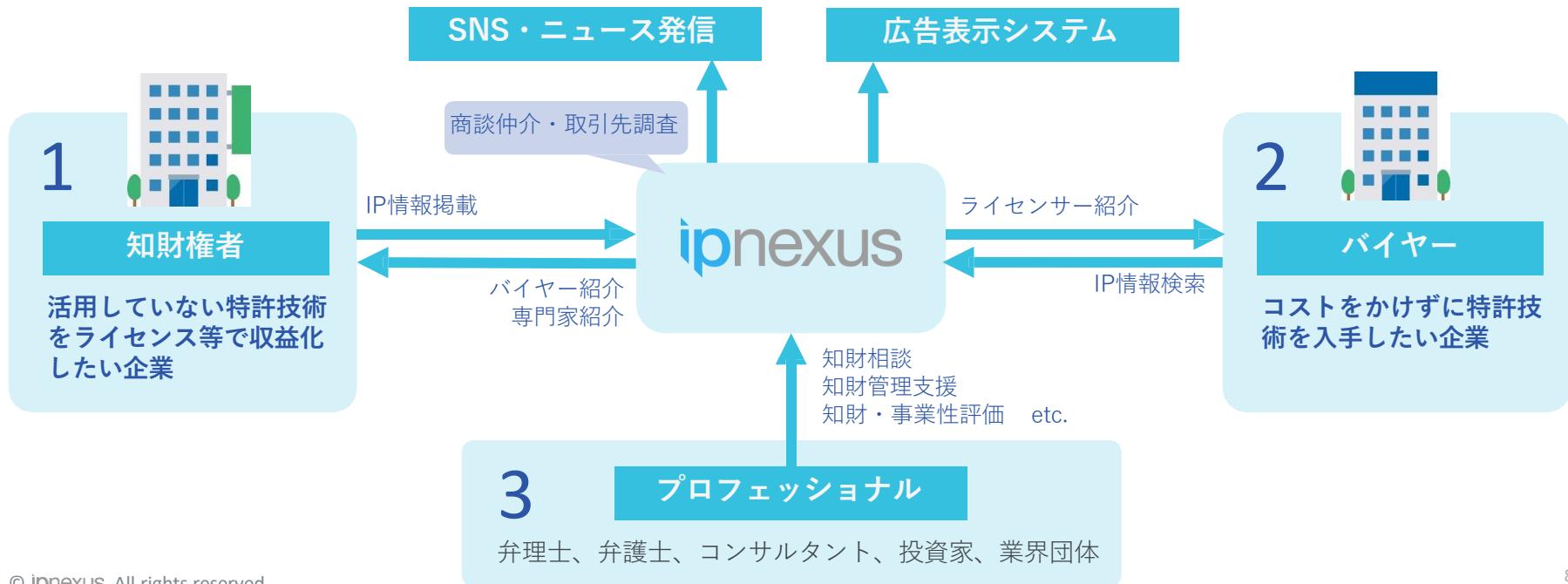
買い手探索

商談支援

IPNexus・プラットフォームの概要

ipnexus

IPNexusプラットフォームは、特許をライセンス・売却したい企業と、特許技術がほしい企業を最適にマッチングさせます。さらに、IPNexusは、取引先の信用度チェックを行い、その後の商談交渉をサポートします。**※但し、ライセンス後は、技術供与のために発明者の協力が必要となります。**



IPNexusプラットフォームは、マーケットプレイスだけでなく、IP取引に必要なサービスをまとめて提供します。これによって、特許メンテナンスからライセンス・売却まで幅広くサポートすることができます。

他社のマーケットプレイス

- ライセンス・売却交渉は、当事者同士で行うため、ハードルが高い。
- 取引は、IP 1 件毎であるため、事業化に必要な IP は全て個別に取引する必要がある。
- IP メンテナンスや客観的な評価資料は、別に管理する必要がある。



ipnexus

- ライセンス・売却交渉や取引相手の素性調査は、IPNexusが仲介するため、安心して取引できる。
- 事業化に必要なIPを束ねて取引できるので、バイヤーの負担が少なく成約につながりやすい。
- 知財評価、市場性表等、取引に必要な客観的な資料は、システム上でプロフェッショナルに依頼できる。
- IP メンテナンスもシステム上で行うことができ、さらに、専門家へ依頼できるので、IP管理が簡単が容易になる。

1. 弁理士サポート付きIP管理ツール
2. IPを売買できる IP取引所
3. ライセンス先候補を探索できるM&Aツール
4. 「協業先クエリ検索」機能
5. 「特許価値評価」機能
6. 特許買取ニーズの掲載 IP Wanted
7. 専門家相談機能
8. ニュース機能

※IP：知的財産

IPNexus・プラットフォーム

1. 弁理士サポート付きIP管理ツール

出願管理

年金管理

コスト管理

特許評価

収益管理

マーケットプレイス

専門家相談

買い手探索

商談支援

1. 弁理士サポート付きIP管理ツール 期限管理

ipnexus

出願番号を入力して、自動登録ボタンをクリックするだけで、IP情報を登録できます。必要な手続期限が自動で登録されるので、うっかり期限を徒過することがなくなります。

基本情報

整理番号* SK-0001 地理的範囲* JP 日本
法域* 特許 案件種別* 普通出願
担当者* モチツキ シュンイチ

タイトル 情報表現方法、情報表現パターンが形成された物品、情報出力装置、及び、情報表現装置
出願番号* 特願2010-293622 出願日* 2010-12-28
公開番号 特開2012-141759 公開日 2012-07-26
登録番号 特許4754654 登録日 2011-06-03
メモ

①自動で特許登録
データ入力の作業がほとんどかかりません。

登録する 自動取得 QPatentfield

進捗情報

調査 期限日: 対応日:
出願 期限日: 対応日:
審査請求 期限日: 2013/12/28 請求日: 2011-02-14 [審査請求]
拒絶理由対応 期限日: 応答日:
②自動で期限計算
うっかり期限登録を忘れることがなくなります。
登録 期限日: 納付日:
年金 期限日: 2025/06/03 姪限 納付日:

1. 弁理士サポート付きIP管理ツール 弁理士連携

ipnexus

登録した特許の期限管理を**弁理士事務所に依頼**することができます。期限が近付くと、弁理士事務所から期限案内に関するメッセージが届くので、手続期限を超過することがなくなります。



管理事務所 ○×弁理士事務所 事務所管理番号 SK-0004
依頼日 管理担当 望月俊一

#	送受信	送信日	メッセージ	添付ファイル
1	送信	2024年6月21日	管理依頼 株式会社シムウインに依頼しました。	
2	受信	2024年6月21日	管理受託 管理開始しました。	
3	送信	2024年6月21日	ありがとうございます。 ありがとうございます。	

特許事務所へメッセージを送信する

②システム上で弁理士事務所とやり取りができる。
弁理士事務所とのやり取りを案件毎に整理できます。

1. 弁理士サポート付きIP管理ツール コスト管理

ipnexus

案件管理にかかったコストや、将来発生するであろうコストを管理することができます。



①コスト管理

案件管理にかかったコストが
一目でわかります。

②請求書の自動登録

弁理士事務所からの請求書が
自動で登録されます。

IPNexus・プラットフォーム

2. IPを売買できる IP取引所

出願管理

年金管理

コスト管理

特許評価

収益管理

マーケットプレイス

専門家相談

買い手探索

商談支援

2. IPを売買できるIP取引所

束ねて出品

まずは、複数のIPを束ねてIPポートフォリオとして出品することができます。これにより、事業化に必要なIPをまとめて取引できるので、ライセンシーの知財の棚卸の作業を軽減します。

The screenshot shows a step-by-step process for portfolio registration. Step 1 is highlighted with a blue border, showing a list of intellectual property assets:

出願番号	登録番号	タイトル	ステータス	対象国
特願2019-087213	特許6696654	疲労度判別プログラム	特許 存続中	JP
特願2020-003654	特許6755065	疲労度判別プログラム	特許 存続中	JP
特願2020-137478	特許6867063	宝石販売価格推定プログラム	特許 存続中	JP
特願2010-293622	特許4754654	情報表現方法、情報表現パターンが形成された物品、情報出力装置、及び、情報表現装置	特許 存続中	JP

A callout points to the 'JP' button in the fourth row, indicating that multiple patents can be bundled together for trading.

①IPを束ねて取引

事業化に必要なIPを束ねたIPポートフォリオで取引されるため、特許の棚卸しが容易になります。

2. IPを売買できるIP取引所

希望価格

希望する取引形態（専用実施権、通常実施権、売却）と、取引価格を掲載することができます。そのため、希望する取引価格をバイヤーと共有できます。※相場価格は、特許価値評価機能できます。（開発中）

ポートフォリオ登録

1 2 3 4 5

2. ライセンス価格を登録する。

<input type="checkbox"/> 販売譲渡	販売価格(JPY)	
<input type="checkbox"/> 専用実施権	定額価格(JPY)	レート(%)
<input type="checkbox"/> 通常実施権	定額価格(JPY)	レート(%)

前へ 次へ

①希望ライセンス価格の登録

希望する取引価格をバイヤーと共有できます。登録なしでも問題ありません。後から追加できます。

2. IPを売買できるIP取引所

評価資料添付

ipnexus

IPポートフォリオの評価資料をバイヤーに提示することができます。これによって、成約率が向上します。

ポートフォリオ編集

1 2 3 4 5

3. 評価情報を登録する。

評価・バリュエーション <input type="button" value="ファイルを選択"/> <input checked="" type="button" value="選択されていません"/>	市場・産業分析 <input type="button" value="ファイルを選択"/> <input checked="" type="button" value="選択されていません"/>	クレームチャート <input type="button" value="ファイルを選択"/> <input checked="" type="button" value="選択されていません"/>	負債、ライセンス履歴 <input type="button" value="ファイルを選択"/> <input checked="" type="button" value="選択されていません"/>
ASSEST業事業概要書20231117 (1).pdf 			
侵害証明パッケージ <input type="button" value="ファイルを選択"/> <input checked="" type="button" value="選択されていません"/>	ターゲット・商品リスト <input type="button" value="ファイルを選択"/> <input checked="" type="button" value="選択されていません"/>	競合分析 <input type="button" value="ファイルを選択"/> <input checked="" type="button" value="選択されていません"/>	その他の分析 <input type="button" value="ファイルを選択"/> <input checked="" type="button" value="選択されていません"/>
追加情報 コンセプト：AIを活用した未来社会を先行して創造し、圧倒的な量と質からなるA.I特許のポートフォリオを強みをベースにし、A.I関連ビジネスのオープンイノベーションをリードする。			

前へ 次へ

②アイキャッチ

バイヤーの検索結果に表示されるアイキャッチ（タイトルや要約、画像）を登録することができます。



ポートフォリオ編集

1 2 3 4 5

1. ポートフォリオ概要を登録する

約タイプ。
宝石の外観と販売価格の複数学習を使用して新規価格を推定。

星具カテゴリ。
頂級通信

進度追加
進捗状況
進行されていません

シリーズ。
都市

ファイル添付件
4197952_1.jpg

簡単な説明。
宝石の販売価格を、その宝石の外観と周囲環境の複数学習モデルを利用して推定するという実験です。
宝石の価値は、宝石の種別、ブランド、生産地、重量など、多岐にわたります。多くの場合、宝石の適正な価格を設定するのが難しいという問題があります。

次へ 前へ 次へ 前へ

①評価レポートを添付できる

評価レポートを添付することによって、成約率を向上させます。評価レポートは、IPNexusのプロフェッショナルに作成依頼することができます。

IPポートフォリオのプレゼン資料を直感で作成・カスタマイズすることができるので、バイヤーに視覚的にアピールすることができる。

ポートフォリオ編集

- 1
- 2
- 3
- 4
- 5

5. プrezen情報を登録する。

宝石の適正な価格を設定することが難しい
宝石を購入したい場合など、宝石の適正な価格を知りたいことがあります。
宝石の価格は、宝石の種別、ブランド、産地、重量など、参考にされるファクター（要因）が多くあります。
そのため、宝石の適正な価格を設定するのが難しいという問題があります。

宝石の外観と販売価格の機械学習を使用して価格を推定

The diagram shows a neural network architecture with inputs labeled '宝石の外観' (Gemstone Appearance) and '他の要因' (Other Factors). The network consists of several layers of nodes, with connections between them. The output layer is labeled '価格' (Price). Below the diagram is a placeholder 'Enter image caption'.

①プレゼン資料作成支援
誰でもホームページのように、
プレゼン資料を簡単に作ること
ができます。

2. IPを売買できるIP取引所

商談管理

ipnexus

商談交渉は、IPNexusがバイヤーの**素性を調査**してから商談を開始するので、安心して商談を進めることができます。

The screenshot displays the IPNexus platform's negotiation management interface. At the top, there are sections for 'Portfolio' (Portフォリオ), 'Test' (テスト), and 'Gemstone Appearance and Sales Price Prediction'. Below these are sections for 'Fatigue Judgment Program' (疲労度判定プログラム) and 'Logins' (ログイン). A blue bracket on the left points from the text '①商談進捗管理' (① Negotiation Progress Management) to the '商談チャット' (Negotiation Chat) section, which shows a list of participants: 宋 敏 (Song Min), 望月 優一 (Mitsuyoshi Miyazaki), and a third participant whose name is partially visible. Another blue bracket on the left points from the text '②IPNexus商談サポート' (② IPNexus Negotiation Support) to the 'メッセージ' (Message) section, which shows a message from '送信者' (Sender) dated '2024年6月24日' (June 24, 2024) stating '特許に興味があります。' (Has interest in patent.) and a button labeled '返信' (Reply). Below this is a form for sending a message to 'IPNEXUS' with fields for 'タイトル' (Title) and 'メッセージ本文' (Message Body).

ポートフォリオ

ポートフォリオ

テスです

宝石の外観と販売価格の機械学習を使用して販売価格を推定

疲労度判別プログラム

①商談進捗管理

IPP毎に商談のやり取りを管理することができます。

②IPNexus商談サポート

IPNexusに、仲介を依頼したり、バイヤーの素性調査を依頼することができます。

登録日

商談チャット

ステータス

宋 敏

望月 優一

トータル収入

契約内容:

価格:

契約日: 2024年6月24日

更新日: 2024年6月13日

#

送受信 送信日 メッセージ Action 添付ファイル

2024年6月24日 送信 特許に興味があります。

返信 商談可能でしょうか?

IPNEXUSへメッセージを送信する

タイトル:

メッセージ本文:

2. IPを売買できるIP取引所

収入管理

IPポートフォリオのライセンス収益を可視化できます。

宋 敏
K株式会社

テストです

収入詳細

トータル収入
▲ 2,000,000

契約内容：通常実施権
価格：1,000,000/月

契約日：□
更新日：□

編集

①ライセンス収入管理
IPPライセンスによる収入が一目でわかります。

ポートフォリオ収入

トータル収入

契約内容	月額料金	年間料金
通常実施権	1,000,000	12,000,000
通常実施権	1,000,000	12,000,000
通常実施権	1,000,000	12,000,000

編集

IPNexus・プラットフォーム

3. ライセンス先候補を探索できるM&Aツール

出願管理

年金管理

コスト管理

特許評価

収益管理

マーケットプレイス

専門家相談

買い手探索

商談支援

3. ライセンス先候補を探索できるM&Aツール

自社特許の特許番号を入力するだけで、自社特許のライセンス候補先を簡単に抽出できます。

売り込み先・ライセンス先候補探索の流れ

1.特許入力 > 2.技術分野 > 3.候補を選択 > 4.ベンチマーク > 5.

STEP1 あなたが保有する特許番号を入力して下さい

対象国 日本

特許番号: 特許666666666
次に進む

業界トッププレーヤー (特許件数ランキング)

会社名	特許件数
東芝ライフスタイル	294
パナソニックIPマネジメント	257
日立グローバルライ	245
シャープ株式会社	216
アクア株式会社	138
パナソニック株式会社	137
エルジー エレクト	67

同業種プレーヤー (類似度ランキング)

会社名	類似度
シャープ株式会社	20.41858845949173
パナソニックIPマネジメント	18.40527081489563
東芝ライフスタイル	17.44643360376358
日立グローバルライ	16.431404292583466
株式会社東芝	13.57964950799942
パナソニック株式会社	
アクア株式会社	

プレーヤーの開発進度 (出願推移グラフ)

プレーヤーのポジショニング (類似度×特許価値)

①特許番号を入力
出品者自らライセンス候補先を簡単に探索することができます。

②特許件数を確認
各候補の特許件数を確認できます。

③類似度を確認
各候補の類似度を確認できます。

④特許価値を確認
各候補の特許価値を確認できます。

⑤ライセンス候補選択
ライセンス候補を選択できます。

IPNexus・プラットフォーム

4. 「協業先クエリ検索」機能

出願管理

年金管理

コスト管理

特許評価

収益管理

マーケットプレイス

専門家相談

買い手探索

商談支援

4. 「協業先クエリ検索」機能

特定の課題や技術に基づいて最適な協業先を効率的に探すことができる、強力な検索ツールです。この機能を活用することで、適切なパートナーを迅速に見つけ、協業の可能性を広げることができます。

候補リスト	特許リスト			
Search: <input type="text"/>	Search: <input type="text"/>			
出願人	特許数	特許番号	名称	出願日
日立株式会社	227	特許6489738	インバータ装置	2017-07-06
日立株式会社	227	特許6489738	インバータ装置	2017-07-06
日立株式会社	227	特許6489738	インバータ装置	2017-07-06
Showing 1 to 3 of 3 entries				
Showing 1 to 3 of 3 entries				

課題解決型の探索

技術的な課題を解決するための技術を持つ企業を探します。

- ・検索クエリに「課題」を入力すると、特許明細書の「発明が解決しようとする課題」に一致する特許を検索します。
- ・該当する特許を出願した企業を特定し、協業先候補としてアプローチすることができます。

関連技術型の探索

特定の技術に関連する技術を持つ企業を探します。

- ・検索クエリに「技術」を入力すると、その技術に関連する特許を多く保有する企業をリストアップします。
- ・その分野で技術力が高い企業に対して協業を提案できます。

応用例型の探索

ある技術を応用できそうな企業を探します。

- ・検索クエリに「技術の応用例（仮説）」を入力し、特許明細書の「技術背景」や関連箇所を広く検索します。
- ・該当する応用例をもとに、関連する商品やサービスを提供している企業を特定し、協業を打診することができます。

IPNexus・プラットフォーム

5. 「特許価値評価」機能

出願管理

年金管理

コスト管理

特許評価

収益管理

マーケットプレイス

専門家相談

買い手探索

商談支援

5. 「特許価値評価」機能

特許の価値を具体的な金額で評価することができます。これにより、特許の経済的な価値を把握し、ライセンス交渉や売却戦略を立てる際の参考とすることができます

あなたの特許のポテンシャル

特許 5774496

癌組織由来細胞塊または癌細胞凝集塊の培養方法、評価方法および保存方法

特許評価額

コストアプローチ 1,212,000円
マーケットアプローチ 71,788,066円

PFスコア 30
残存日数 8年 1月
市場分野 微生物の保存
ライセンス料率 4.02%
スコア単価 1,000,000円
市場規模 1,000,000円
分析日 2023-08-17

あなたの発明を出品しよう!!
あなたの特許は、高いポテンシャルがあります。IPカタログを作成して出品しましょう。

IPカタログ作成

特許価値を金額で評価

IPNexus・プラットフォーム

6. 特許買取ニーズの掲載 IP Wanted

出願管理

年金管理

コスト管理

特許評価

収益管理

マーケットプレイス

専門家相談

買い手探索

商談支援

6. 特許買取ニーズの掲載 IP Wanted

IP Wantedには、バイヤーが求める特許情報が掲載されています。
特許をライセンスしたい方は、ぜひご連絡ください。

WiFi関連の特許ライセンス

私たちのクライアントである多国籍企業は、WiFi技術に関連する特許ポートフォリオの購入を検討しております。この特許ポートフォリオには、日本およびその他の国を含む地理的範囲が必要です。

ご連絡の際には、以下のIPデューデリジェンスに必要な情報をご提示いただきますようお願い申し上げます。

1. 特許の有効性
2. 所有权および譲渡履歴
3. ライセンス契約の状況
4. 担保権の設定状況
5. 事前のコミットメント（約束や合意）
6. 法的紛争や訴訟の履歴

取引形態 講渡契約

対象国 日本 米国

技術分野 通信

産業カテゴリ 情報・通信業

バイヤー 非公開

お問い合わせ

IPNexus・プラットフォーム

開発予定機能紹介

出願管理

年金管理

コスト管理

特許評価

収益管理

マーケットプレイス

専門家相談

買い手探索

商談支援

7. 專門家相談機能

ipnexus

知財に関する悩みをプロフェッショナルに相談することができます。また、ユーザは、他のユーザが相談した内容を閲覧することができます。

相談内容を入力する

相談内容はあなたでもご質問になりますので、個人を特定されることがないよう入力内容は十分注意ください。また、投稿後の修正・削除はできませんのでご注意ください。

相談タイトル*

背景*

(20文字以上)

質問*

(10文字以上)

専門カテゴリ

産業カテゴリ

シーズ

回答受付期間*

1週



- ①ユーザーは、知財相談内容を投稿すると、
- ②プロフェッショナルの回答を得られる。

8. ニュース機能

プロフェッショナルは、ニュースを発信することができます。IPNexusユーザ以外も閲覧でき、一般公開されます。例えば、ユーザは、知財評価の結果をプロフェッショナルに発信を依頼することもできます。

ニュース発信

プロフェッショナルは、
ユーザ以外も閲覧できるニ
ュースを発信できます。ユ
ーザの知財評価結果を発信
させることもでき、ユーザ
以外へもアピールするこ
とができます。

IPNexus IP 管理ツール

ご自分で所有されている知財ポートフォリオの経済的・リーガルステータスの分析ができる。

可視化ダッシュボードによって知財ポートフォリオの収支管理ができます。

※対象：個人発明家・事業家

BASIC

月額 **¥5,000** (税別)

年額 **¥50,000** (税別)

✓ 登録知財件数: 1~4

✓ IP 売買カタログへの出品

✓ IPNexus ネットワークのエキスパートへ
ニュースレターで紹介

✓ 関心のある方達とダッシュボードでコミュニケーションが可能

✓ 海外からの問い合わせサポート（有料）

✓ カスタマーサポート

CORPORATE

月額 **¥15,000** (税別)

年額 **¥150,000** (税別)

✓ 登録知財件数: 16~30

✓ IP 売買カタログへの出品

✓ IPNexus ネットワークのエキスパートへ
ニュースレターと SNS で紹介

✓ 関心のある方達とダッシュボードでコミュニケーションが可能

✓ 海外からの問い合わせサポート（有料）

✓ カスタマーサポート

IPNexus IP M&Aツール

特許番号、その他の知財権利番号を入力するだけで国内・海外の潜在的な
ビジネス パートナー、ライセンシー、バイヤー見つけることができます。（海外は追加料金）

BASIC

表示件数：6件
検索回数：10回/月

月額 ￥30,000 (税別)

年額 ￥300,000 (税別)

※IP管理ツール
BASIC 無料

CORPORATE

表示件数：12件
検索回数：50回/月

月額 ￥50,000 (税別)

年額 ￥500,000 (税別)

※IP管理ツール
CORPORATE 無料

ENTERPRISE

表示件数：無制限
検索回数：無制限

月額 ￥100,000 (税別)

年額 ￥1,000,000 (税別)

※IP管理ツール
CORPORATE 無料