

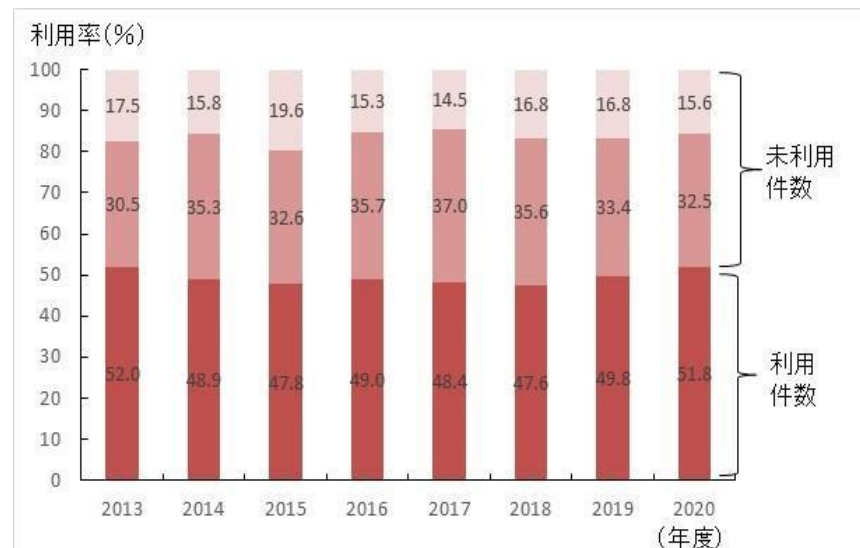
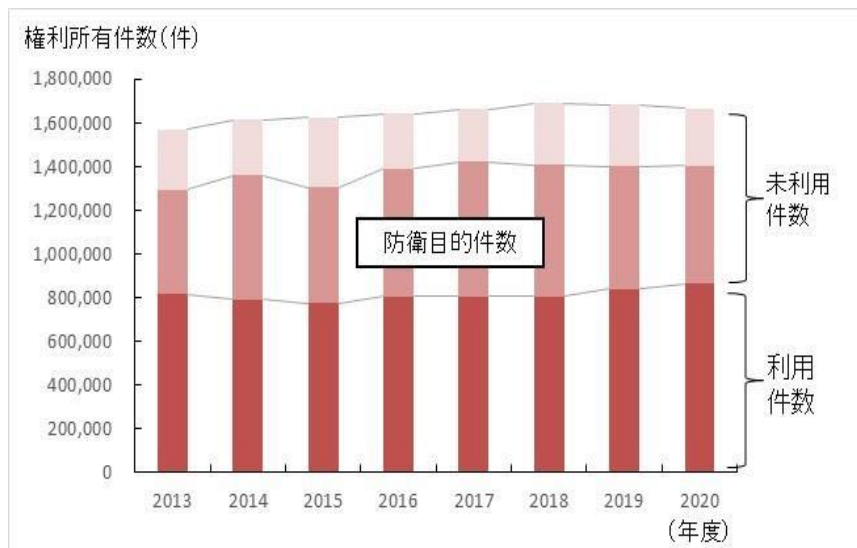


## サービス説明資料

特許メンテナンスからライセンス・売却まで  
管理するプラットフォーム

# IPNexusについて

誰も活用していない休眠特許は約20万件あるといわれています。休眠特許は、管理コストとして所有者の負担になるばかりか、他社の実施を阻害することから「**社会的な負債**」といわれています。



特許権数とその利用率の推移 (国内)

<https://www.jpo.go.jp/resources/report/nenji/2022/graph.html>

IPNexusは、特許のメンテナンスからライセンス交渉、収益管理のまでトータルにサポートするプラットフォームを提供し、お客様の**特許の収益化**を実現します。これによって、IPNexusは、お客様の活用していない特許の「社会的な負債」を軽減し、経済的価値を生み出す「**社会的な資産**」に転化させます。

## 負債化した特許

(休眠特許)

- 経済的価値が生み出されない
- 企業や発明者の投資が無駄になる
- イノベーションの妨げになる
- 管理コストが負債化



## 特許の資産化

- 経済的な利益をもたらす
- 市場が活性化される
- 新商品やアイデアが創出される
- 収益源となる



特許のライセンス・売却するためには、マーケティングや売り込み交渉等を行う必要があり、高度な専門知識やリソースが必要になります。特に中小企業や個人発明家にとっては、ターゲット市場の選定やパートナーの探索・アプローチ方法が課題となります。

売り込み先は  
どう見つければいいのか？

特許価値は、どのように  
アピールすればいいのか？



売り込み先との交渉は  
どうやるのか？

ライセンス料は  
どう設定すればいいのか？

IPNexusプラットフォームで解決

特許をライセンスした後は、契約条件を厳守するために、契約期間、ロイヤルティの支払い、技術使用の範囲などのライセンス管理が必要になります。特に、ライセンスした**特許のメンテナンス（特許年金の管理）**が重要になります。ライセンス期間中にうっかり消滅させてしまった場合、大きな問題になります。

特許のメンテナンスは  
どうすればいいの？

特許権侵害  
を見つけたときは？



収入収支の管理は？

契約の再交渉は  
どうするの？

IPNexusプラットフォームで解決

# IPNexus・プラットフォーム 機能説明

出願管理

年金管理

コスト管理

特許評価

収益管理

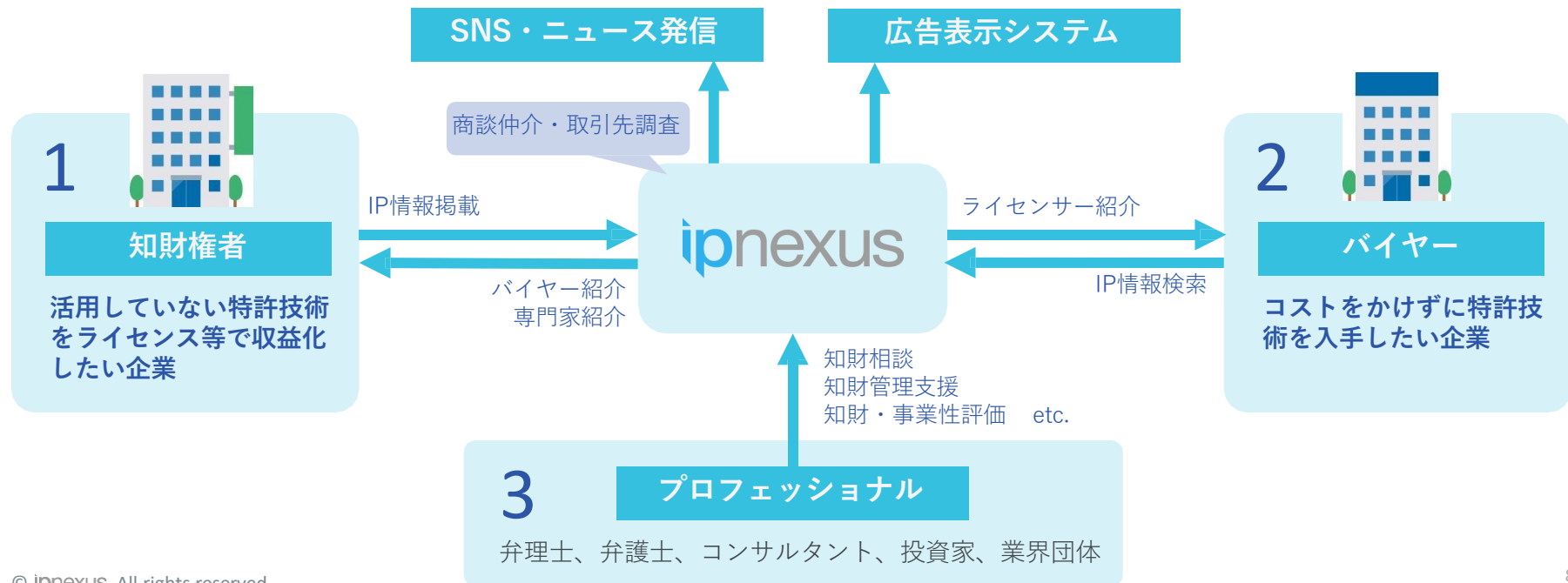
マーケットプレイス

専門家相談

買い手探索

商談支援

IPNexusプラットフォームは、特許をライセンス・売却したい企業と、特許技術がほしい企業を最適にマッチングさせます。さらに、IPNexusは、取引先の信用度チェックを行い、その後の商談交渉をサポートします。**※但し、ライセンス後は、技術供与のために発明者の協力が必要となります。**





# 従来のIPマーケットプレイスとの比較

IPNexusプラットフォームは、マーケットプレイスだけでなく、IP取引に必要なサービスをまとめて提供します。これによって、特許メンテナンスからライセンス・売却まで幅広くサポートすることができます。

## 他社のマーケットプレイス

- ライセンス・売却交渉は、当事者同士で行うため、ハードルが高い。
- 取引は、IP 1 件毎であるため、事業化に必要なIPは全て個別に取引する必要がある。
- IPメンテナンスや客観的な評価資料は、別に管理する必要がある。



## ipnexus

- ライセンス・売却交渉や取引相手の素性調査は、IPNexusが仲介するため、安心して取引できる。
- 事業化に必要なIPを束ねて取引できるので、バイヤーの負担が少なく成約につながりやすい。
- 知財評価、市場性表等、取引に必要な客観的な資料は、システム上でプロフェッショナルに依頼できる。
- IPメンテナンスもシステム上で行うことができ、さらに、専門家へ依頼できるので、IP管理が簡単が容易になる。

1. 弁理士サポート付きIP管理ツール
2. IPを売買できる IP取引所
3. ライセンス先候補を探索できるM&Aツール
4. 「協業先クエリ検索」機能
5. 「特許価値評価」機能
6. 特許買取ニーズの掲載 IP Wanted
7. 専門家相談機能
8. ニュース機能

※IP：知的財産

# IPNexus・プラットフォーム

## 1. 弁理士サポート付きIP管理ツール

出願管理

年金管理

コスト管理

特許評価

収益管理

マーケットプレイス

専門家相談

買い手探索

商談支援

# 1. 弁理士サポート付きIP管理ツール 期限管理

出願番号を入力して、自動登録ボタンをクリックするだけで、IP情報を登録できます。必要な**手続期限が自動で登録**されるので、うっかり期限を徒過することがなくなります。

基本情報戻る

整理番号 \*SK-0001

地理的範囲 \*JP 日本

法域 \*特許

案件種別 \*普通出願

担当者 \*モチヅキ シュンイチ

タイトル情報表現方法、情報表現/ボタンが形成された物品、情報出力装置、及び、情報表現装置

出願番号 \*特願2010-293622

出願日 \*2010-12-28

公開番号特開2012-141759

公開日2012-07-26

登録番号特許4754654

登録日2011-06-03

メモ

登録する

自動取得

Patentfield

①自動で特許登録

データ入力の作業がほとんどかかりません。

進捗情報

調査

期限日:

対応日:

出願

期限日:

対応日:

審査請求

期限日: 2013/12/28

請求日: 2011-02-14 (審査請求済)

拒絶理由対応

期限日:

応答日: ②自動で期限計算

うっかり期限登録を忘れることがなくなります。

登録

期限日:

納付日:

年金

期限日: 2025/06/03 期限

納付日:

# 1. 弁理士サポート付きIP管理ツール 弁理士連携

登録した特許の期限管理を**弁理士事務所に依頼**することができます。期限が近付くと、弁理士事務所から期限案内に関するメッセージが届くので、**手続期限を徒過**することがなくなります。

The screenshot shows the 'Management Dependence' dialog box. The dialog has a title bar '管理依頼' and a close button 'X'. The main text says '管理を依頼する代理人を選択してください。' (Please select an agent to request management). Below this is a dropdown menu with '〇×弁理士事務所' selected. A blue box highlights the dropdown menu. Below the dropdown is a green button labeled '送信' (Send).

①**弁理士事務所に期限管理を依頼する。**  
予め登録しておいた弁理士事務所にデータ入力、期限管理を委託することができます。

The screenshot shows the message history section. It has a header with '管理事務所' (Management Office) and '〇×弁理士事務所' (Ox Patent Firm), '事務所管理番号' (Office Management Number) 'SK-0004', '依頼日' (Request Date), and '管理担当' (Management Officer) '望月俊一'.

#	送受信	送信日	メッセージ	添付ファイル
1	送信	2024年6月21日	管理依頼 株式会社ジムウインに依頼しました。	
2	受信	2024年6月21日	管理受託 管理開始しました。	
3	送信	2024年6月21日	ありがとうございます。	

Below the table is a button '特許事務所へメッセージを送信する' (Send message to patent office).

②**システム上で弁理士事務所とやり取りができる。**  
弁理士事務所とのやり取りを案件毎に整理できます。

# 1. 弁理士サポート付きIP管理ツール コスト管理

案件管理にかかったコストや、将来発生するであろうコストを管理することができます。



## ①コスト管理

案件管理にかかったコストが  
一目でわかります。

## ②請求書の自動登録

弁理士事務所からの請求書が  
自動で登録されます。

# IPNexus・プラットフォーム

## 2. IPを売買できる IP取引所

出願管理	年金管理	コスト管理	特許評価	収益管理
マーケットプレイス	専門家相談	買い手探索	商談支援	

まずは、複数のIPを束ねてIPポートフォリオとして出品することができます。これにより、事業化に必要なIPをまとめて取引できるので、ライセンシーの知財の棚卸の作業を軽減します。

ポートフォリオ登録

1

2

3

4

5

1. 知的資産を登録する。

出願番号	登録番号	タイトル	ステータス	対象国
特願2019-087213	特許6696654	疲労度判別プログラム	特許 存続中	JP
特願2020-003654	特許6755065	疲労度判別プログラム	特許 存続中	JP
特願2020-137478	特許6867063	宝石販売価格推定プログラム	特許 存続中	JP
特願2010-293622	特許4754654	情報表現方法、情報表現パターンが形成された物品、情報出力装置、及び、情報表現装置	特許 存続中	JP

知的資産の追加

Nothing selected

知的資産の追加

次へ

### ①IPを束ねて取引

事業化に必要なIPを束ねたIPポートフォリオで取引されるため、特許の棚卸しが容易になります。



希望する取引形態（専用実施権、通常実施権、売却）と、取引価格を掲載することができます。そのため、希望する取引価格をバイヤーと共有できます。※相場価格は、特許価値評価機能できます。（開発中）

ポートフォリオ登録

1

2

3

4

5

2. ライセンス価格を登録する。

☐ 販売譲渡

販売価格(JPY)

☐ 専用実施権

定額価格(JPY)

レート(%)

☐ 通常実施権

定額価格(JPY)

レート(%)

前へ

次へ

### ①希望ライセンス価格の登録

希望する取引価格をバイヤーと共有できます。登録なしでも問題ありません。後から追加できます。



IPポートフォリオのプレゼン資料を直感で作成・カスタマイズすることができるので、バイヤーに視覚的にアピールすることができる。

ポートフォリオ編集

1 2 3 4 5

5. プレゼン情報を登録する。

宝石の適正な価格を設定することが難しい

宝石を購入したい場合など、宝石の適正な価格を知りたいことがあります。

宝石の価格は、宝石の種別、ブランド、産地、重量など、参考にされるファクター（要因）が多くあります。

そのため、宝石の適正な価格を設定するのが難しいという問題があります。

宝石の外観と販売価格の機械学習を使用し  価格を推定



Enter image caption

①プレゼン資料作成支援  
誰でもホームページのように、  
プレゼン資料を簡単に作る  
ことができます。

商談交渉は、IPNexusがバイヤーの素性を調査してから商談を開始するので、安心して商談を進めることができます。

ポートフォリオ

登録日	商談チャット	ステータス
テストです	2024年3月31日	宋 敬
宝石の外観と販売価格の機械学習を使用して販売価格を推定	2024年6月24日	● 公開中
疲労度判別プログラム	2024年6月13日	● 公開中

①商談進捗管理

IPP毎に商談のやり取りを管理することができます。

②IPNexus商談サポート

IPNexusに、仲介を依頼したり、バイヤーの素性調査を依頼することができます。

トータル収入

契約内容：

価格：

契約日： 日

更新日： 日

#	送受信	送信日	メッセージ	Action	添付ファイル
1	送信	2024年6月24日	特許に興味があります。		
	受信		商談可能でしょうか		

未読

IPNEXUSへメッセージを送信する

タイトル\*

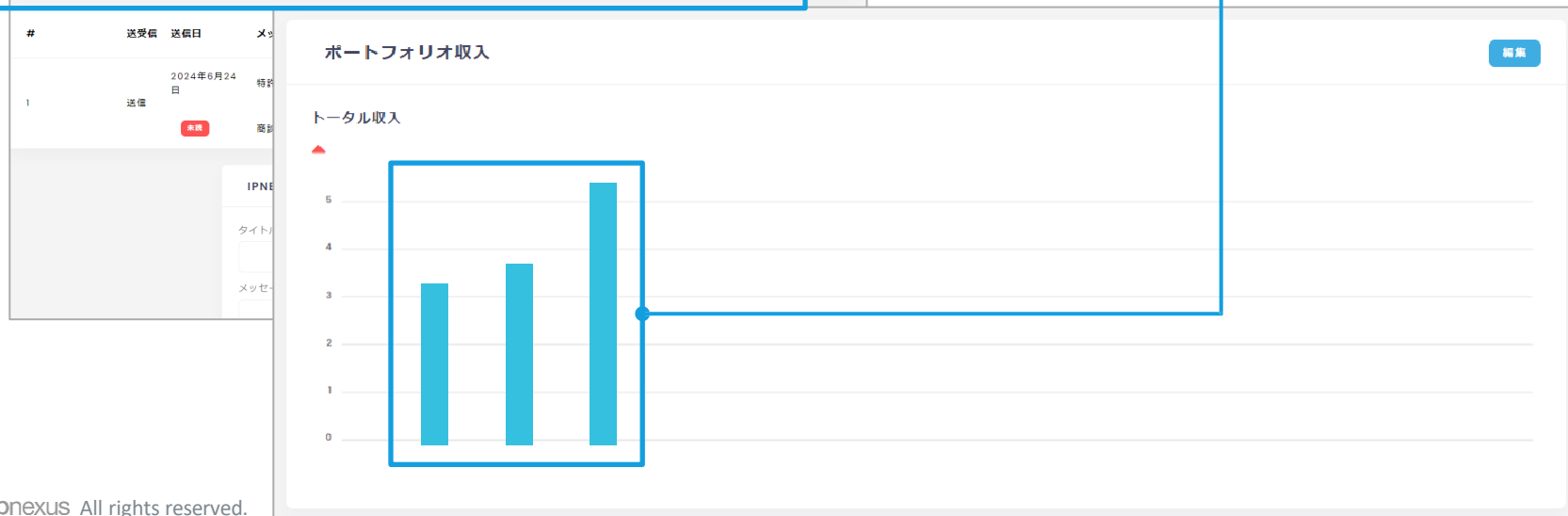
メッセージ本文\*

IPポートフォリオのライセンス収益を可視化できます。



### ① ライセンス収入管理

IPPライセンスによる収入が一目でわかります。



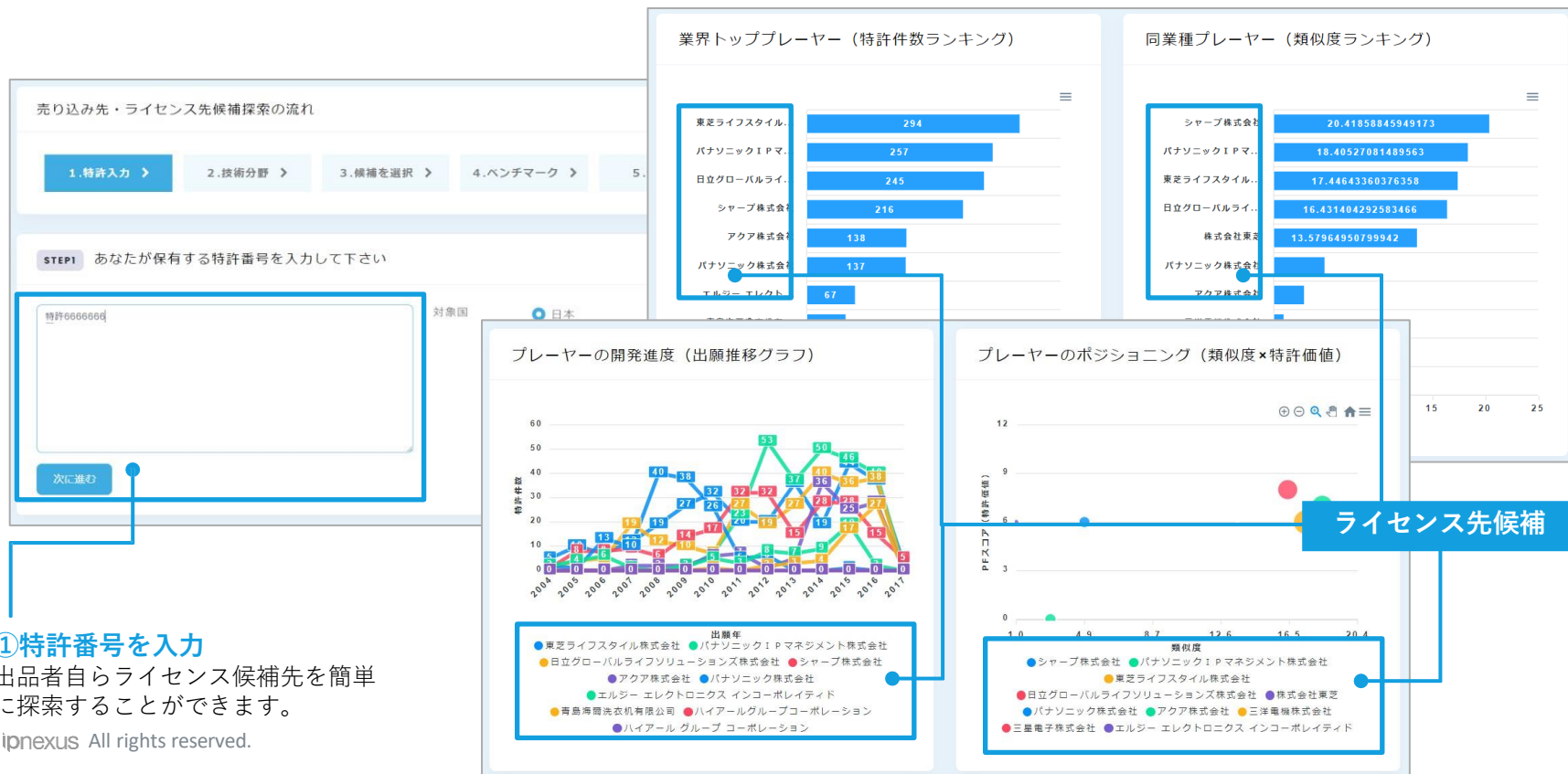
# IPNexus・プラットフォーム

## 3. ライセンス先候補を探索できるM&Aツール

出願管理	年金管理	コスト管理	特許評価	収益管理
マーケットプレイス	専門家相談	買い手探索	商談支援	

### 3. ライセンス先候補を探索できるM&Aツール

自社特許の特許番号を入力するだけで、自社特許のライセンス候補先を簡単に抽出できます。



# IPNexus・プラットフォーム

## 4.「協業先クエリ検索」機能

出願管理	年金管理	コスト管理	特許評価	収益管理
マーケットプレイス	専門家相談	買い手探索	商談支援	



## 4. 「協業先クエリ検索」機能

特定の課題や技術に基づいて最適な協業先を効率的に探すことができる、強力な検索ツールです。  
この機能を活用することで、適切なパートナーを迅速に見つけ、協業の可能性を広げることが可能です。

売り込み先・ライセンス先を探す

1. 技術内容を文章で入力して下さい。\*

2. 技術分野を文章で入力して下さい。

3. 課題を文章で入力して下さい。

検索

【使いかた】  
(1) 検索欄1は、実施例の記載を対象に、入力された技術に興味がありそうな企業を探します。  
(2) 検索欄2は、技術分野を対象に、その技術に関連した特許を多く保有する企業に絞り込みます。  
(3) 検索欄3は、課題を対象に、入力した課題にフォーカスしている企業に絞り込みます。  
※ライセンス候補先が保有する特許は、権利有効な特許のみです。

候補リスト	
Search: <input type="text"/>	
出願人	特許数
日立株式会社	227
日立株式会社	227
日立株式会社	227
Showing 1 to 3 of 3 entries	

特許リスト			
Search: <input type="text"/>			
特許番号	名称	出願日	
特許6489738	インバート装置	2017-07-06	
特許6489738	インバート装置	2017-07-06	
特許6489738	インバート装置	2017-07-06	
Showing 1 to 3 of 3 entries			

### 課題解決型の探索

技術的な課題を解決するための技術を持つ企業を探します。

- 検索クエリに「課題」を入力すると、特許明細書の「発明が解決しようとする課題」に一致する特許を検索します。
- 該当する特許を出願した企業を特定し、協業先候補としてアプローチすることができます。

### 関連技術型の探索

特定の技術に関連する技術を持つ企業を探します。

- 検索クエリに「技術」を入力すると、その技術に関連する特許を多く保有する企業をリストアップします。
- その分野で技術力が高い企業に対して協業を提案できます。

### 応用例型の探索

ある技術を応用できそうな企業を探します。

- 検索クエリに「技術の応用例（仮説）」を入力し、特許明細書の「技術背景」や関連箇所を広く検索します。
- 該当する応用例をもとに、関連する商品やサービスを提供している企業を特定し、協業を打診することができます。

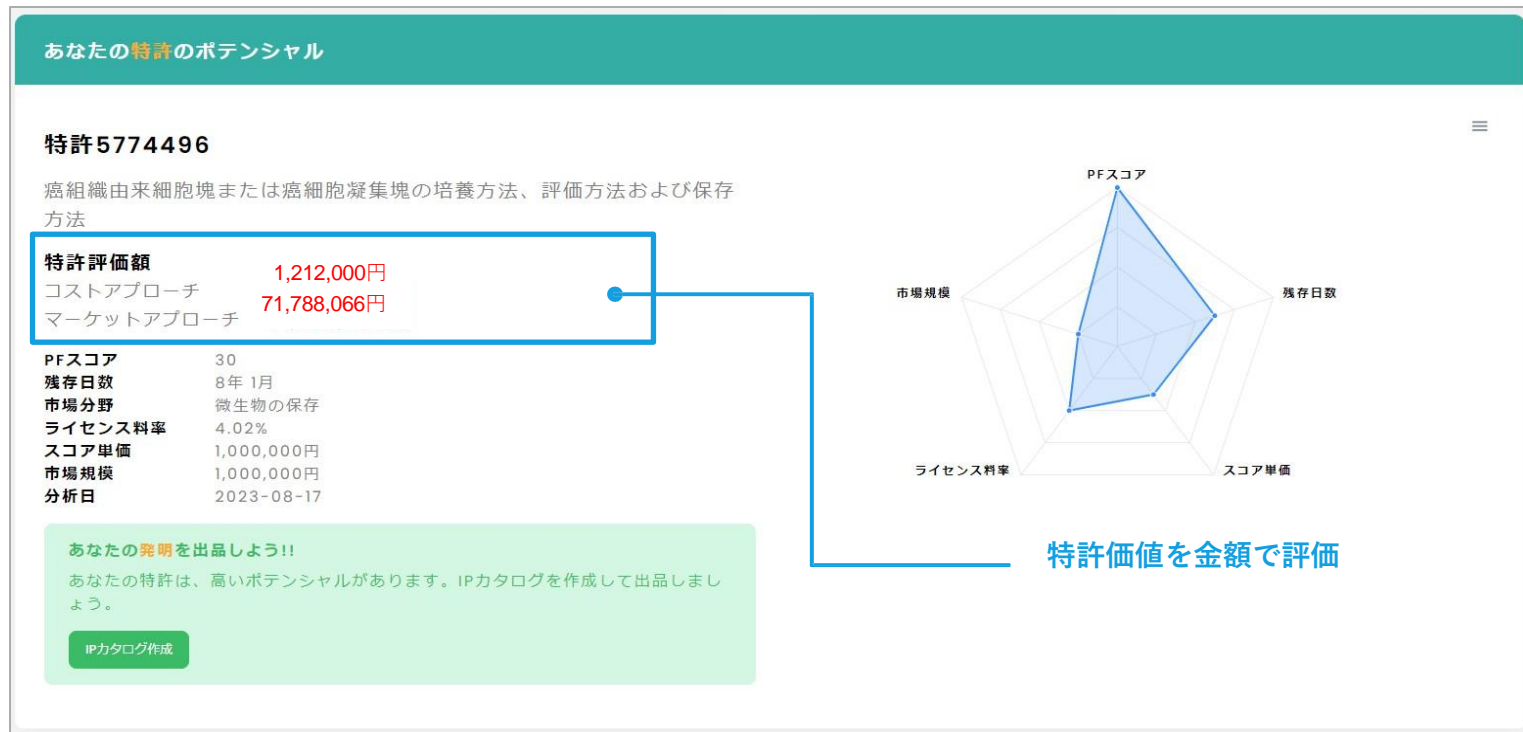
# IPNexus・プラットフォーム

## 5.「特許価値評価」機能

出願管理	年金管理	コスト管理	特許評価	収益管理
マーケットプレイス	専門家相談	買い手探索	商談支援	

## 5. 「特許価値評価」機能

特許の価値を具体的な金額で評価することが可能です。これにより、特許の経済的な価値を把握し、ライセンス交渉や売却戦略を立てる際の参考とすることができます



# IPNexus・プラットフォーム

## 6. 特許買取ニーズの掲載 IP Wanted

出願管理	年金管理	コスト管理	特許評価	収益管理
マーケットプレイス	専門家相談	買い手探索	商談支援	

## 6. 特許買取ニーズの掲載 IP Wanted

IP Wantedには、バイヤーが求める特許情報が掲載されています。  
特許をライセンスしたい方は、ぜひご連絡ください。

### WiFi関連の特許ライセンス

私たちのクライアントである多国籍企業は、WiFi技術に関連する特許ポートフォリオの購入を検討しております。この特許ポートフォリオには、日本およびその他の国を含む地理的範囲が必要です。

ご連絡の際には、以下のIPデューデリジェンスに必要な情報をご提示いただきますようお願い申し上げます。

1. 特許の有効性
2. 所有権および譲渡履歴
3. ライセンス契約の状況
4. 担保権の設定状況
5. 事前のコミットメント（約束や合意）
6. 法的紛争や訴訟の履歴

取引形態

譲渡契約

対象国

日本 米国

技術分野

通信

産業カテゴリ

情報・通信業

バイヤー

非公開

お問い合わせ

# IPNexus・プラットフォーム

## 開発予定機能紹介

出願管理

年金管理

コスト管理

特許評価

収益管理

マーケットプレイス

専門家相談

買い手探索

商談支援

①ユーザは、知財相談内容を投稿すると、  
②プロフェッショナルの回答を得られる。

© ipnexus All rights reserved.

## 8. ニュース機能

プロフェッショナルは、ニュースを発信することができます。IPNexusユーザ以外も閲覧でき、一般公開されます。例えば、ユーザは、知財評価の結果をプロフェッショナルに発信を依頼することもできます。

### ニュース発信

プロフェッショナルは、ユーザ以外も閲覧できるニュースを発信できます。ユーザの知財評価結果を発信させることもでき、ユーザ以外へもアピールすることができます。



## IPNexus IP 管理ツール

ご自分で所有されている知財ポートフォリオの経済的・リーガルステータスの分析ができる。  
可視化ダッシュボードによって知財ポートフォリオの収支管理ができます。

※対象：個人発明家・事業家

### BASIC

月額 ¥5,000 (税別)

年額 ¥50,000 (税別)

- ✓ 登録知財件数: 1~4
- ✓ IP売買カタログへの出品
- ✓ IPNexusネットワークのエキスパートへニュースレターで紹介
- ✓ 関心のある方達とダッシュボードでコミュニケーションが可能
- ✓ 海外からの問い合わせサポート (有料)
- ✗ カスタマーサポート

### CORPORATE

月額 ¥15,000 (税別)

年額 ¥150,000 (税別)

- ✓ 登録知財件数: 16~30
- ✓ IP売買カタログへの出品
- ✓ IPNexusネットワークのエキスパートへニュースレターとSNSで紹介
- ✓ 関心のある方達とダッシュボードでコミュニケーションが可能
- ✓ 海外からの問い合わせサポート (有料)
- ✓ カスタマーサポート

## IPNexus IP M&Aツール

特許番号、その他の知財権利番号を入力するだけで国内・海外の潜在的な  
ビジネス パートナー、ライセンサー、バイヤーを見つけることができます。（海外は追加料金）

### BASIC

表示件数：6件  
検索回数：10回/月

月額 ¥30,000 (税別)

年額 ¥300,000 (税別)

※IP管理ツール  
BASIC 無料

### CORPORATE

表示件数：12件  
検索回数：50回/月

月額 ¥50,000 (税別)

年額 ¥500,000 (税別)

※IP管理ツール  
CORPORATE 無料

### ENTERPRISE

表示件数：無制限  
検索回数：無制限

月額 ¥100,000 (税別)

年額 ¥1,000,000 (税別)

※IP管理ツール  
CORPORATE 無料